



Werkinformation

Knott / Mielke (Hrsg.)

Unternehmenskauf

Herausgegeben von RA Dr. Hermann J. Knott, LL.M.

und RA Dr. Werner Mielke, LL.M.

RWS-Vertragskommentar 3

4., neu bearbeitete Auflage 2012

519 Seiten. Gebunden € 89,00

ISBN 978-3-8145-8448-5

Bei M&A-Transaktionen stellen sich den Verantwortlichen viele offene Fragen; daher sind hochwertige Vertragsmuster wichtig. Diese sind in der Neuauflage des RWS-Vertragskommentars für alle beim Unternehmenskauf üblichen Gestaltungen auf dem aktuellen Stand. Die ausführlichen Erläuterungen beschreiben den rechtlichen Zusammenhang, in dem die Klauseln eines Unternehmenskaufvertrages stehen, und gehen auf die Interessenlage für Verkäufer und Käufer ein.

In der Neuauflage sind u.a. folgende aktuelle Themen neu eingearbeitet:

- Vom künftigen Ergebnis abhängige Kaufpreisklauseln (Earn-outs)
- Regelungen für den Fall wesentlich nachteiliger Veränderungen (sog. MACs)
- Praxisrelevante Aspekte bei der Kaufpreisbemessung und -anpassung
- Pflichten im Hinblick auf eine Kaufvoruntersuchung (due diligence)
- Sorgfaltspflichten beim Kauf im insolvenznahen Zeitraum
- Abzug von Zinsen auf den Kaufpreis – Zinsschranke
- Nutzung von Verlustvorträgen nach dem Unternehmenskauf – Mantelkauf

Mit der 4. Auflage erhält der Nutzer auf alle Fragen zu Recht, Steuern und Finanzen beim Unternehmenskauf praxisrelevante und präzise Antworten.

Herausgeber

Dr. **Hermann J. Knott**, LL.M, Attorney-at-law (New York), ist Partner der Luther Rechtsanwalts-gesellschaft, Köln. Er ist spezialisiert auf Unternehmenskäufe, Joint-Ventures und Restrukturierungen mit internationalem Bezug.

Dr. **Werner Mielke**, LL.M, ist Partner von Görg Partnerschaft von Rechtsanwälten, Frankfurt. Seine Tätigkeitsschwerpunkte sind das Gesellschafts- und Kartellrecht sowie alle Beratungsfragen rund um das Thema Unternehmenskauf.